

Su empresa gana dinero en el papel. La pregunta es **por qué no aparece en la cuenta de banco.**

Utilidad y liquidez dejaron de coincidir: el capital de trabajo se alarga, el costo financiero sube y las decisiones de precio, portafolio y deuda se toman con información que llega tarde.

TRES SEÑALES DE QUE ES MOMENTO

- ◆ El cierre mensual llega a mediados del mes siguiente y ya no sirve para decidir.
- ◆ Nadie sabe con certeza qué línea, qué cliente y qué planta ganan dinero.
- ◆ El banco pide un expediente que hoy no existe dentro de la empresa.

DEL SÍNTOMA FINANCIERO A UNA DECISIÓN DE NEGOCIO

◆ «Gano dinero y no tengo efectivo.»

Diagnóstico de salud financiera

Liquidez, margen, apalancamiento y ciclo de conversión de efectivo, resumidos en un semáforo financiero y un tablero mensual listo para llevar al consejo.

◆ «No sé qué línea ni qué cliente me deja.»

Rentabilidad por producto y cliente

Costeo real y márgenes por línea, cliente y planta, con una disciplina de descuentos que sostiene decisiones de portafolio documentadas.

◆ «La deuda se está comiendo el flujo.»

Reestructura de pasivos

Negociamos con banca y acreedores, consolidamos el pasivo y coordinamos el proceso legal, acompañando la operación hasta la firma.

◆ «El banco me pide algo que no tengo.»

Preparación para financiamiento

Modelo financiero, memorándum y expediente completo para banca comercial, deuda privada o entrada de capital, con acompañamiento al comité de crédito.

También en esta práctica: turnaround y estabilización · dirección financiera interina · impacto arancelario y de tipo de cambio.

POR QUÉ RESOLVERLO CON QUANTUM VALUE PARTNERS

- ◆ **El socio que diseña es el que ejecuta**
Sin relevo a equipos junior, de la primera sesión al cierre.
- ◆ **Entregables que se usan**
Documentos listos para consejo, para banca y para due diligence.
- ◆ **Escala de empresa mediana**
Alcances dimensionados a empresas de 100 a 2000 mdp.
- ◆ **Nos quedamos hasta que el flujo cambia**
Acompañamos la ejecución, no solamente el diagnóstico.

La primera conversación no cuesta nada. Agende una sesión de encuadre de dos horas con un socio.

info@quantumvaluepartners.com · +52 81 1556 5801 · www.quantumvaluepartners.com · Monterrey, Nuevo León